

【手取り「数千万円UP」も夢ではない】M&Aする前に赤字解消しませんか？M&A前の経営再建支援サービス開始

漫画風にわかりやすく、新サービスをPRさせていただきます！

**M&Aする前に
赤字解消しませんか？**

赤字解消してからM&Aすると
手取り金額が**数千万円増額**
することも！

**365日
無料相談**

**中小企業庁
登録機関**

**経営再建支援サービス
はじめました！**

[経営再建支援サービスの詳細はこちら](#)

株式会社M&A PMI AGENT（本社：東京都新宿区、代表取締役：日下部 興靖、以下「当社」）は経営再建してからM&Aすることで企業価値を向上（株式譲渡価格を増額）させる「M&A前の経営再建支援サービス」の提供を開始致しました。



■M & A 前の経営再建支援サービスとは？

「M&A前の経営再建支援サービス」は、「赤字解消してからM&Aすることで、株式譲渡価格の増加」を目指す、「赤字で倒産・廃業」「赤字のままM&Aで売却」を考える経営者に向けた経営再建支援＋M&A仲介サービスです。

詳しくは・・・

経営者の皆様にとってメリットのある情報をお伝えしますので、ぜひ最後までお読みください。



■社会的意義

当社の考える「赤字解消してからM&Aすること」の社会的意義は、以下の通りです。

①売り手よし

売り手経営者にとって、**手取り額（株式譲渡-仲介手数料-税金=手取り額）の増加・売り手候補の増加**のメリットにより、倒産・廃業を選択する経営者が減少し、雇用維持や地場産業の活性化にも繋がります。

②買い手よし

経営再建を支援した仲介会社を通じてM&Aを検討できるため、一般的なM&A仲介よりも対象企業に関する精緻な情報が得られ、買収リスクの低減や買収後の拡大戦略も相談できます。

このケースが増えれば、後継者不足による事業承継問題の中で「M&Aという選択肢」の社会的意義が向上します。

③従業員よし

赤字のままM&Aで買収された場合、買い手企業は人員整理（リストラ）などのコスト削減を行います。しかし、赤字解消・黒字転換に貢献した従業員であれば、買い手企業も戦力として考えるため従業員の雇用が守られます。



■ 「M&A前の赤字解消」の重要性・メリット

M&A 仲介を選ぶなら 「最低金額の有無」を確認して下さい

多くの M&A 仲介の成功報酬は、レーマン方式を採用しています。しかし、「最低金額の設定のない」仲介会社に依頼した場合、**当社とは「M&A 後の手取り」が大きく異なります。**

【よくある事例】中小企業の譲渡価格が3,000万円だった場合

	一般的な仲介会社	当社
譲渡価格	3,000万円(非課税)	3,000万円(非課税)
仲介手数料の最低価格	なし	あり
仲介手数料	2,750万円(税込)	550万円(税込)
M&A後の手取り	250万円	2,450万円

Check! 手取り金額で 2,200万円の差が...

さらに

赤字解消した結果、譲渡価格が1億円になった場合

譲渡価格 1億円 - 成功報酬 550万円 = 手取り **9,450万円**

だから、**M&A前の赤字解消が重要**となるのです!

※上記はあくまで例としての計算です。赤字解消することで譲渡価格が1億円になるとは限りませんのでご了承ください。
※経営再建支援の費用は企業によって異なるため、ここでは計算しておりません。

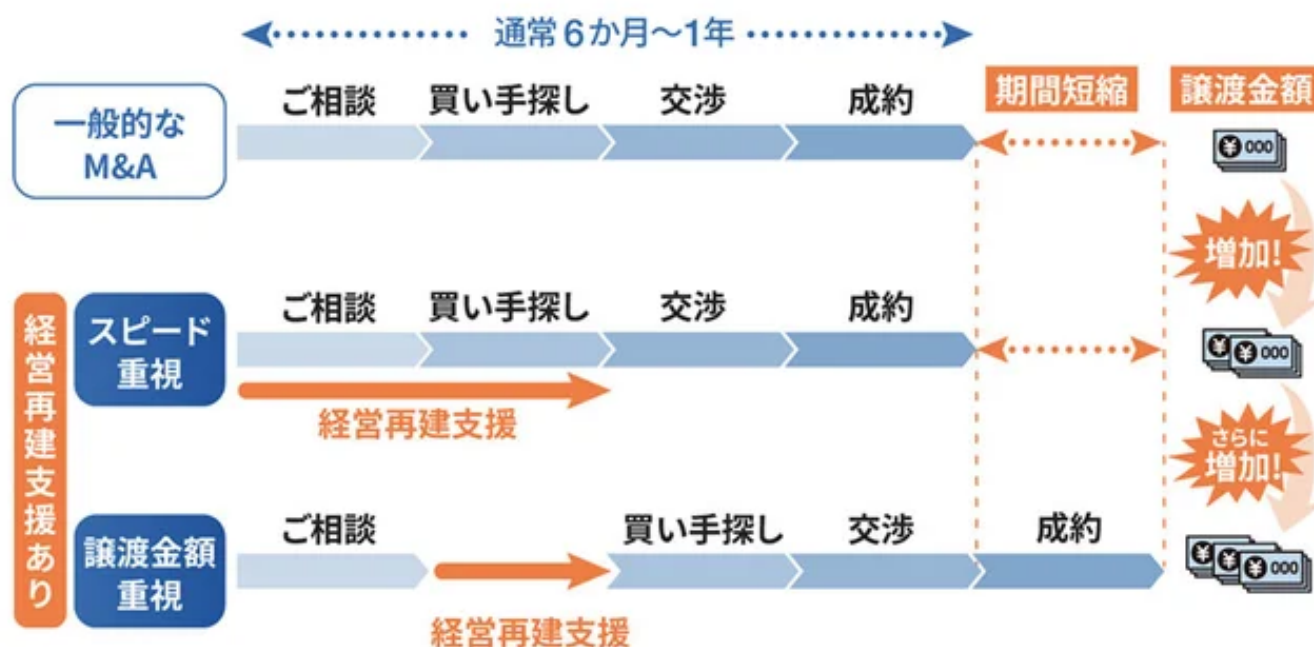
この画像は詳細ページからの抜粋です。さらに詳しい情報は詳細ページの内容をご覧ください。

当社ではM&Aの最低金額を設定しています。そのため、一般的なM&A仲介会社と比べて仲介手数料は安くなります。

しかし、仲介手数料でM&A会社を比較するよりも、M&A前に赤字解消する方が手取りが増える可能性があるため、「**経営再建支援できるM&A仲介会社**」を選ぶ方がメリットが大きいのです。

赤字の会社を1株1円での買収後、黒字化させて4億円で売却したという実績もあり、赤字解消することで数千万円の手取り額の向上は特別なレアケースではなく、一般的に狙える目標値と考えています。

■ 2つの経営再建スケジュール



この画像は詳細ページからの抜粋です。さらに詳しい情報は詳細ページの内容をご覧ください。

M&Aの成約までにかかる時間は、一般的に6か月～1年とされています。

この期間・工程との比較で、2つの経営再建のスケジュールについてご説明いたします。

① スピード重視

M&A仲介と経営再建を同時進行することで、短期間で譲渡金額を向上させることができます。しかし、タイミングによっては赤字解消している決算月が少ないと評価され、譲渡価格の最大化までには至らないことも。

② 譲渡金額重視

M&Aの買い手探しを行う前に経営再建を行い、しっかりと年度決算で黒字化させてからM&A仲介支援を行うことで、譲渡価格の最大化を狙うことができます。しかし、一般的なM&A仲介にかかる時間に経営再建の時間が加わるため、会社売却までにかかる時間は長くなります。

経営再建にかかる時間

経営再建にかかる時間は、その企業毎に異なります。3か月で改善する場合もあれば、1年かかる場合もあります。まずは無料のオンライン相談でヒアリングをさせていただき、経営再建計画やスケジュールを個別にご提案いたします。



■サービスをお届けしたい企業

- 赤字のままM&Aを検討されている企業
- 赤字で倒産・廃業を考えている企業
- 黒字で、さらにM&Aで株式譲渡価格の向上を狙いたい企業

当社が得意な業種

当社が経営再建・M&Aで得意な業種は以下の業種です。

- EC・D2Cなどの通販事業
- IT分野の事業全般
- スポーツジムなどフィットネス関連事業

- サプリメント・化粧品・医薬品販売事業
- 注文住宅などの建築業
- ビルメンテナンス事業
- アパレル事業
- その他、WEBマーケティングで売上拡大が見込める事業

当社が得意ではない業種の場合

当社は全国に多数のパートナー企業と業務提携を拡大しています。これは、「病院のM&A」のような特殊な専門知識が必要とされる経営再建・M&Aにも対応するための提携です。

本サービスに関する経営再建・M&Aは、当社のみで全ての業種に対応できるものではないと考えており、全国のパートナー企業と手を組み「まずは業績向上」を目指すプロジェクトチームを組成して対応いたします。

■パートナー企業としてエントリー希望の企業へ

経営再建支援・M&A仲介を提供する本サービスでの、パートナー企業を募集しています。

- 金融機関、会計士事務所、税理士法人
- 経営再建も対応可能なM&A仲介会社
- その他、経営再建に役立つサービスを提供している企業

当社では、全てのパートナー企業とオンライン面談の上で業務提携を行っております。

エントリーご希望の企業様は、以下よりオンライン面談にご都合の良い日時をお知らせください。

メール受信後、3営業日以内にご返信させていただきます。

[パートナー企業募集：オンライン面談お申し込みフォーム](#)



[経営再建支援の詳細ページはこちら](#)

このプレスリリースの目的は「新サービスの認知拡大」ですが、本サービスの目的は「赤字企業の倒産・廃業を減らし、日本の経営者の笑顔を増やすこと」です。

もし、「赤字でM&Aしようと考えている」のであれば、まずは一度ご相談頂けないでしょうか？
御社の状況を改善するために、情熱を持って全力でお手伝いさせていただきます。

■株式会社M&A PMI AGENTについて



本社所在地

東京都新宿区西新宿3-3-13 西新宿水間ビル6階

代表者	代表取締役 日下部 興靖
WEBサイト	https://www.ma-pmi-agent.co.jp/
本サービス詳細ページ	https://www.ma-pmi-agent.co.jp/keieisaiken/
SNS	Youtubeチャンネル X (旧Twitter)

※ 本プレスリリースに記載された情報は、発表日現在のものです。

※本サービスは弊社HPに予告の上、変更・中止する場合がございます。

当プレスリリースURL

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000006.000143428.html>

株式会社M&A PMI AGENTのプレスリリース一覧

https://prtimes.jp/main/html/searchr/p/company_id/143428

【本件に関する報道関係者からのお問合せ先】

会社名：株式会社M&A PMI AGENT

担当者名：日下部 興靖（くさかべ こうせい）

住所：〒160-0023 東京都新宿区西新宿3-3-13 西新宿水間ビル6階

E-Mail：info@ma-pmi-agent.co.jp

日下部携帯：090-8642-0559